

## Sisällys

<b>1. MITEN RAKENNAN OMAN VERKKOKAUPAN?</b> .....	2
<b>2. MITÄ PALVELU MAKSAA?</b> .....	3
<b>3. MITÄ TUOTTEITA TUOTATTE?</b> .....	4
<b>4. MITEN TUOTTEIDEN MYYNTIHINNAT MUODOSTUVAT?</b> .....	6
<b>5. MITEN SAAMME KOTIUTETTUA MYYNTIOSUUTEMME?</b> .....	7
<b>6. TOIMITATTEKO ULKOMAILLE?</b> .....	8
<b>7. MITEN POSTIMAKSUT MUODOSTUVAT?</b> .....	9
<b>8. MISSÄ MUODOSSA HALUATTE PAINOKUVAT?</b> .....	10
<b>9. ONKO TUOTTEISTA MAHDOLLISTA TILATA NÄYTEKAPPALEITA?</b> .....	11
<b>10. ONKO MAHDOLLISTA TILATA ISOMPI ERÄ TUOTTEITA?</b> .....	12
<b>11. ONKO MAHDOLLISTA MYYDÄ TUOTTEITA VERKKOKAUPASSA EDULLISEMMILLA HINNOILLA TAI SUUREMMILLA PROVISIO-OSUUKSILLA?</b> .....	13

# 1. MITEN RAKENNAN OMAN VERKKOKAUPAN?

Oman verkkokaupan rakentaminen onnistuu helposti muutamilla stepillä:

1. Valitse verkkokaupassa myytävät tuotteet.
2. Valitse tuotteille hinnoittelutaulukoiden pohjalta haluamanne myyntihinnat / myyntiosuudet.
3. Toimita painettavat kuvat joko linkkinä tai sähköpostitse ([info@unomas.fi](mailto:info@unomas.fi)).
4. Rakennamme teille verkkokaupan ja alamme myymään tuotteita. Tuotteita tuotetaan yksittäin sitä mukaan kuin verkkokaupan kautta tulee tilauksia.

Me hoidamme kokonaisvaltaisesti kaikki verkkokauppaan liittyvä. Teidän ainoa tehtävä on tuotteiden suunnittelu ja markkinointi.

Verkkokaupan voi rakentaa joko sivustomme kautta (<https://www.unomas.fi> -> "Rakenna verkkokauppa") tai voitte olla yhteyksissä sähköpostitse projektin läpikäymiseksi.

## 2. MITÄ PALVELU MAKSAA?

Tuotteita tuotetaan ensisijaisesti yksittäin sitä mukaan kuin verkkokaupan kautta tulee tilauksia. Tuotteita ei siis ole välttämätöntä tuottaa valmiiksi varastoon, joten omien painotuotteiden hankinnat eivät kustanna teille etukäteen mitään.

Ainoat kustannukset palvelusta tulevat verkkokaupan rakentamisesta tuotemääräkohtaisen koodaushinnastomme mukaisesti. Ensimmäinen tuote myynnissä on ilmainen, lisätuotteet 20 € + alv / kpl per myytävä tuote. Maksut sisältävät kokonaisvaltaisesti verkkokaupan koodauksen ja ylläpidon, painoaineiston editoinnin moderneille painomenetelmillemme sekä PRO - mallikuvat tuotteista.

TUOTEKORTTIHINNASTO 2020

1 tuote myynnissä	0 € + alv
2 tuotetta myynnissä	20 € + alv
3 tuotetta myynnissä	40 € + alv
4 tuotetta myynnissä	60 € + alv
5 tuotetta myynnissä	80 € + alv
6 tuotetta myynnissä	100 € + alv
7 tuotetta myynnissä	120 € + alv
8 tuotetta myynnissä	140 € + alv
9 tuotetta myynnissä	160 € + alv
10 tuotetta myynnissä	180 € + alv
11 tuotetta myynnissä	200 € + alv
12 tuotetta myynnissä	220 € + alv
13 tuotetta myynnissä	240 € + alv
14 tuotetta myynnissä	260 € + alv
15 tuotetta myynnissä	280 € + alv
16 tuotetta myynnissä	300 € + alv
17 tuotetta myynnissä	320 € + alv
18 tuotetta myynnissä	340 € + alv
19 tuotetta myynnissä	360 € + alv
20 tuotetta myynnissä	380 € + alv
21 tuotetta myynnissä	400 € + alv

Edullisimmillaan mukaan pääsee siis **0 €** sijoituksella.

### 3. MITÄ TUOTTEITA TUOTATTE?

Tuotevalikoimamme kattaa monenlaisia vaatetuksia ja promootiotuotteita. Voimme tuottaa mm:

- \* T-paitoja
- \* Toppeja
- \* Pitkähihaisia paitoja
- \* Collegepaitoja
- \* Huppareita
- \* Takkeja
- \* Lippiksiä
- \* Pipoja
- \* Huiveja
- \* Leggingsejä
- \* Sukkia
- \* Kangaskasseja
- \* Käsi - ja rantapyyhkeitä
- \* Sohvatyynyjä
- \* Mukeja
- \* Tuoppeja
- \* Puhelinten suojakuoria
- \* Lasinalusia
- \* Magneetteja
- \* Pullonavaajia

Kaikkia näitä tuotteita on mahdollista tuottaa yksittäisinä kappaleina tilauksien mukaan. Tuotteita ei siis ole välttämätöntä tuottaa valmiiksi varastoon, joten omien painotuotteiden hankinnat eivät kustanna teille etukäteen mitään. Ainoana poikkeuksena on brodeeratut päähineet, joista perimme alkuun pienimuotoisen kertamaksun (20€) logon digitalisointia varten. Käytännössä logo täytyy editoida niin, että ompeluohjelma osaa asettaa tikkaukset oikein tuotteeseen.

## 4. MITEN TUOTTEIDEN MYYNTIHINNAT MUODOSTUVAT?

Meillä kumppanimme saavat valita haluamansa myyntihinnat ja provisio-osuudet kaupassa myytävälle tuotteille. Meillä löytyy kaikille tuotteille hinnoittelutaulukot, joista näkee, että miten tuotteiden hinnat asettuvat kauppaan vaihtuvilla tienestiosuuksilla. Hinnoittelutaulukoihin voi tutustua esimerkiksi katalogimme kautta - [Uno Mas Collection - Webshop Catalog - 2020](#)

Esimerkki ote classic t-paidan hinnoittelutaulukosta alla.

### Classic Cotton T-Paita



Bändin osuus per myyty tuote	Myyntihinta verkkokaupassa (1-printti)	Myyntihinta verkkokaupassa (2-printtiä)
0 €	15 €	19,95 €
1 €	16,25 €	21,25 €
2 €	17,50 €	22,50 €
3 €	18,75 €	23,75 €
4 €	19,95 €	25 €
5 €	21,25 €	26,25 €
6 €	22,50 €	27,50 €
7 €	23,75 €	28,75 €
8 €	25 €	30 €
9 €	26,25 €	31,25 €
10 €	27,50 €	32,50 €

”1- printti” tarkoittaa painatusta rinnassa. ”2-printtiä” tarkoittaa painatusta sekä rinnassa että selässä.

## 5. MITEN SAAMME KOTIUTETTUA MYYNTIOSUUTEMME?

Tarjoamme mahdollisuuden kotiuttaa käyttökorvaukset muutamilla vaihtoehtoisilla ratkaisuilla:

1. Voitte laskuttaa summan meiltä.
2. Voitte hyödyntää tallessa olevia osuuksia verkkokaupan tuotevalikoiman laajentamiseen. Voitte esimerkiksi hankkia osuuksilla uusia tuotekortteja kauppaan.
3. Voitte käyttää osuuksia tuotteiden hankkimiseen itsellenne. Voimme esimerkiksi tuottaa jonkinlaisen erän X tuotteita keikkamyynnteihin ja lyhennämme laskua tienatuiden myyntiosuuksienne verran.

Fiksuin ratkaisu riippuu aina hieman myyntimääristä ja tilanteestanne.

Toimitamme ajantasaiset myyntilaskelmat 4 kertaa vuodessa (tammikuun, huhtikuun, heinäkuun ja lokakuun alussa). Voimme myyntilaskelmien toimituksen yhteydessä kotiuttaa osuutenne tai voitte jättää tienestit talteen kasvamaan.

## 6. TOIMITATTEKO ULKOMAILLE?

Toimitamme tuotteita **WORLD WIDE!**



## 7. MITEN POSTIMAKSUT MUODOSTUVAT?

Postimaksut muodostuvat tuotteiden määrän mukaan ja ne lasketaan automaattisesti kassalla. Postimaksut ovat samat niin ulkomaille kuin suomeenkin toimittaessa.

### TOIMITUSKULUT



TILAUSMÄÄRÄ	TOIMITUSKULUT
1 kpl	5 €
2 kpl	8 €
4 kpl	10 €
7 kpl +	15 €

## 8. MISSÄ MUODOSSA HALUATTE PAINOKUVAT?

Painatuksia varten olisi parasta saada kuva seuraavassa muodossa:

**1. 300 dpi:n resoluutio**

**2. RGB – värit**

**3. .PNG – muoto**

**4. Kuva läpinäkyvällä taustalla. Vain ne osat näkyvillä, mitä halutaan painaa.**

Suosittellemme suunnittelemaan kuvat myös täysin kiinteillä väreillä. Jos kuvanne sisältää värien läpinäkyvyyksiä, niin riskinä on, että tulostinohjelma ei lue niitä oikein. Ohjelma asettaa tässä tapauksessa läpinäkyville pikseleille kiinteät painovärit.

Mikäli ette ole varma kuvanne toimivuudesta painatuksille, niin voitte lähettää sen meille ilmaiseen tutkailuun [info@unomas.fi](mailto:info@unomas.fi).

Hyödynnämme painatuksiin moderneja parhaimpia ajantasaisia painomenetelmiä. Painatukset onnistuvat niin 1-värisistä kuin monivärisistäkin designeista.

## 9. ONKO TUOTTEISTA MAHDOLLISTA TILATA NÄYTEKAPPALEITA?

Kyllä, voimme halutessanne toimittaa näytekappaleita tuotteista. Mallikappaleet hinnoitellaan hinnoittelutaulukoiden "0-provisio" hinnoilla (esim. classic t-paita 15 € / kpl jne.)

Näytetuotteiden tilauksien osalta voitte olla yhteydessä sähköpostitse

[info@unomas.fi](mailto:info@unomas.fi).

## 10. ONKO MAHDOLLISTA TILATA ISOMPI ERÄ TUOTTEITA?

Kyllä, voimme tuottaa isommankin erän tuotteita esimerkiksi keikkamyynnteihin. Nyrkkisääntönä painotuotannoissa on, että mitä isompi tuotantomäärä -> sen edullisempi kappalekustannus tuotteelle.

Voitte tutustua painotuotteiden tuotantokustannuksiin verkkokaupparamme kautta (<https://www.unomas.fi> -> "Tilaa painatuksia") tai voitte kysyä ajantasaisia hintatietoja sähköpostitse [info@unomas.fi](mailto:info@unomas.fi). Tarvitsemme hintojen laskemista seuraavia tietoja:

- 1.** Tuotteiden tilausmäärä. Montako tuotetta mahdollisesti tarvitsette?
- 2.** Painokuva. Pystymme painokuvan nähtyämme arvioimaan tarkemmin parhaimman toteutusratkaisua erälle. Käytössämme on kaikki yleisimmät painomenetelmät, joiden pohjalta arvioimme soveltuvimman toteutuksen.

## 11. ONKO MAHDOLLISTA MYYDÄ TUOTTEITA VERKKOKAUPASSA EDULLISEMMILLA HINNOILLA TAI SUUREMMILLA PROVISIO-OSUUKSILLA?

Tarjoamme kumppaneillemme myös mahdollisuuden myydä tuotteita omistamastaan varastosta. Käytännössä vaihtoehtoisesti voimme tuottaa valmiiksi jonkinlaisen erän X tuotteita ja toimittaa niistä osan esimerkiksi teille keikkamyynnteihin ja jättää osan verkkokauppaan.

Kun tuotteita tuottaa kerralla isomman erän, niin yhden tuotteen työmäärä on suhteessa pienempi verrattuna siihen, että se painettaisiin tilauksen mukaan. Tämä mahdollistaa yleensä edullisemmat tuotantokustannukset tuotteelle ja täten mahdollisuuden edullisempiin myyntihintoihin tai suurempiin provisio-osuuksiin.

Valmiista varastosta myytäessä verkkokaupan provisiojaot menevät niin, että kumppanille jää 75 % verottomasta myyntihinnasta ja meille 25 %. Kumppani saa vapaasti päättää tuotteiden myyntihinnat kauppaan. Verkkokaupan rakentaminen ei tässä tapauksessa kustanna mitään. Me hoidamme kokonaisvaltaisesti tuotteiden varastoinnit ja postitukset tilaajille.

Voitte tutustua painotuotteiden tuotantokustannuksiin verkkokaupпамme kautta (<https://www.unomas.fi> -> "Tilaa painatuksia") tai voitte kysyä ajantasaisia hintatietoja sähköpostitse [info@unomas.fi](mailto:info@unomas.fi). Tarvitsemme hintojen laskemista seuraavia tietoja:

- 1. Tuotteiden tilausmäärä.** Montako tuotetta mahdollisesti tarvitsette varastoihin?
- 2. Painokuva.** Pystymme painokuvan nähtyämme arvioimaan tarkemmin parhaimman toteutusratkaisua erälle. Käytössämme on kaikki yleisimmät painomenetelmät, joiden pohjalta arvioimme soveltuvimman toteutuksen.

Tässä alla pähkinäkuoressa **WEBSHOP VARASTO** ja **WEBSHOP ON-DEMAND** palveluiden yhteenvedot. Parhain myyntistrategia riippuu pitkälti teidän tarpeista ja tavoitteista. Auttelemme mielellämme fiksuimman verkkokauppa ratkaisun toteuttamisessa.

